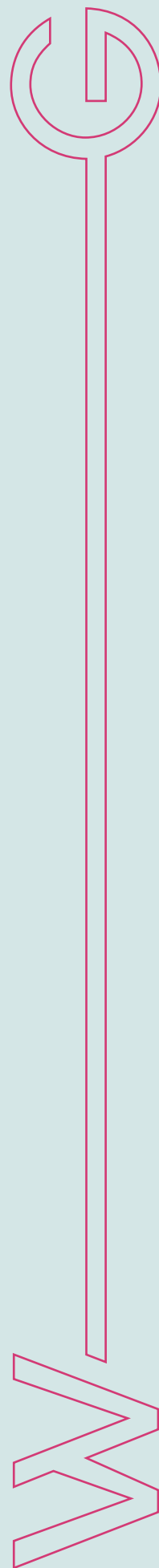




WE—GRANT

Dossier de prensa

wegrant.com



WeGrant, primera compañía en España especializada en financiación pública que ofrece un servicio integral – conecta el universo de las ayudas y subvenciones con las empresas y a éstas con los bancos para que obtengan financiación –.

WeGrant integra bajo una misma marca la consultoría de financiación pública y una plataforma tecnológica para la gestión de ayudas públicas, ofreciendo además a las empresas la posibilidad de acceder a financiación a través de su integración con entidades bancarias.

La compañía nace con la vocación de transformar el complejo mercado de las ayudas públicas como un mecanismo de simplificación de todo el ecosistema, aunando por primera vez todos los servicios necesarios para ayudar a las empresas a conseguir financiación pública y solicitar aquellos fondos que mejor se adaptan a sus necesidades de inversión. WeGrant es a su vez un socio estratégico y una fuente de información para la Administración pública, contribuyendo a una gestión más eficiente y transparente.

WeGrant es el resultado de la fusión de dos consultoras: Insomnia Consulting, especializada en la obtención y gestión de ayudas públicas, que cuenta con tufinanzacion.com –la principal plataforma tecnológica de ayudas en España–; y Local Europe, consultora con más de 15 años de experiencia en fondos europeos. La nueva marca da continuidad a más de 400 proyectos gestionados, que suman 100 millones de euros conseguidos y más de 10.000 simulaciones de inversión empresarial. La plataforma de gestión de ayudas públicas suma 50.000 usuarios, generando hasta el momento más de 600 puestos de trabajo especializados en I+D+i.

Propuesta de valor

Situación: cada vez hay más ayudas públicas, pero las empresas no tienen claro cómo dirigirse a ellas ni cuentan con el tiempo suficiente para realizar un proceso de por sí complejo. También para la Administración es complicado ofrecer información transparente y accesible y gestionar los procesos de adjudicación de forma eficiente.

Visión: convertirse en la plataforma de referencia en Europa para la gestión de ayudas públicas.

Misión:

- Ayudar a las empresas a conocer las ayudas europeas a su disposición y acceder a ellas de forma sencilla y eficiente gracias a la tecnología, los datos y la IA.
- Poner al servicio de la Administración soluciones de gestión de ayudas públicas más ágiles y transparentes.
- Conectar a las empresas con entidades financieras de forma sencilla y automatizada para agilizar la financiación.





Expansión internacional

Con vocación internacional, la compañía aspira a convertirse en la consultora de referencia en Europa a través de un plan de internacionalización en el que se contempla, en una primera fase, nueve países: España, Francia y Polonia en 2022, y Reino Unido, Italia, Grecia, Portugal, Bélgica y Rumanía en 2023-2024. Su objetivo es crear el mayor ecosistema de gestión de ayudas públicas de Europa; un ecosistema que integre a todos los actores del mercado: empresas, entidades financieras, consultores especializados y sector público.

Un servicio integral y modelo de negocio enfocado en el B2B

Los servicios de WeGrant se basan principalmente en cinco áreas:

- Consultoría destinada a la búsqueda de financiación, redacción y gestión de proyectos para facilitar a las empresas la obtención de subvenciones públicas.
- Plataforma tecnológica de gestión de ayudas que, a través de la inteligencia artificial y el Big Data, identifica de forma automatizada y eficaz las ayudas que mejor se adaptan a las necesidades de las empresas. Gracias a su tecnología, la plataforma de WeGrant predice la probabilidad de éxito de obtención de ayudas según las características de cada compañía y los proyectos de inversión a los que opten. La tasa de éxito es hasta el momento superior al 80%.
- WeGrant dará continuidad a la Escuela Europea de Formación de Local Europe, líder en formación relativa a fondos europeos, que cuenta con más de 10 años de experiencia y 4.000 alumnos.
- Marketplace de consultores freelance, una plataforma que permite a WeGrant contactar con todo tipo de consultores y sumar conocimiento para dar soluciones de calidad a cualquier proyecto.
- Desarrollo de soluciones tecnológicas personalizadas para la Administración pública para que puedan informar a las pymes sobre las ayudas existentes y ofrecerles acceso a las convocatorias de forma ágil y sencilla.

Integración con entidades bancarias para acercar la financiación a las pymes

El éxito de WeGrant no sólo se debe a la integración de todos los servicios, sino también a la forma en la que se orienta al mercado a través del B2B. La compañía ofrece y conecta su plataforma y tecnología a las principales entidades financieras de Europa, con el fin de que puedan ampliar su gama de servicios a sus clientes y asesorarlos en materia de financiación pública. Al mismo tiempo, al estar integrada en las plataformas bancarias, WeGrant ayuda a sus clientes a conseguir financiación para anticipar sus gastos o co-financiar proyectos, incrementando el negocio de sus socios bancarios.

En este sentido y más allá de su especialización en financiación pública, WeGrant aspira a convertirse en una plataforma de Open Banking que pueda prestar otros servicios de valor





añadido al gestionar y analizar una gran cantidad de datos sobre la salud empresarial de sus clientes.

Además de esta simbiosis clave con las entidades financieras, WeGrant genera ingresos a través de los fees de consultoría –fees de éxito que se cobran únicamente según los resultados conseguidos– y del desarrollo de plataformas para el sector público, implementando la tecnología de WeGrant en la gestión de convocatorias públicas.

Obtener ayudas públicas, una estrategia clave para el desarrollo de las empresas

Tras la aprobación de los fondos Next Generation, las empresas europeas nunca habían tenido a su disposición tal volumen de financiación pública. La identificación de las ayudas que mejor se adaptan a los distintos proyectos de inversión de las empresas es una necesidad clave y estratégica para el desarrollo y la innovación de las compañías. Sin embargo, la burocracia, la falta de claridad en las convocatorias públicas, la fragmentación del mercado y la ausencia de información disponible para los empresarios están obstaculizando el acceso y la obtención de estas ayudas indispensables.

Contacto para prensa

Carlos Balaguer

cbalaguer@agenciacomma.com

T. 618 46 33 83

Pablo Gasull

pgasull@agenciacomma.com

T. 608 64 98 30

